Власність - єдина з ілюзій, яку не хотілося б втратити. (Михайло Мамчич)

1. Проблеми бізнесу (ЧП)

а) бюрократія (документообіг при створенні ТТ)

1. Першою, і основною проблемою відкриття ТТ було отримання площі під ТТ в ЧП місця, що цікавить. Це було пов'язано з:

1) Обмеженою кількістю місць з найбільшою прохідністю людей( Найбільшим числом потенційних покупців)

2) Великою кількістю охочих отримати найбільш вигідно розташовані площі під торговельні точки ( тобто конкуренція)

3) Т. до. для розподілу площ під торговельні точки був проведений тендер серед охочих, то існувала вірогідність не отримати площу під ТТ.

3) Висока вартість площі під торговельну точку.

2.Второй, але немало важливою проблемою, була офіційна реєстрація торговельної точки. Це було пов'язано з великою кількістю документів, довідок і дозволів, які треба було зібрати для відкриття торговельної точки, а також з недосконалим законодавством, регулюючим роботу малого бізнесу.

б) оподаткування

Відповідно до податкового законодавства України частий підприємець виплачував наступні грошові збори:

1) Податок на прибутки фізичних осіб!!!!!

2) Податок на найманих робітниках.

в) перевірки

Згідно правових актів регулюючих роботу підприємств малого бізнесу їх може перевіряти податкова служба, служба пожежної безпеки, санітарно-епідеміологічна служба і служба контролю якості, але за час моєї роботи перевірка з боку податкової служби була тільки один раз.

г) доставка товару

У міру того як товар закінчувався, ЧП їздив за великими партіями товару в такі міста як Одеса, Харків. А дрібні партії товару закуповував на оптових складах нашого міста.

1. Проблеми мої

А) витрата часу

Я працював по 8 годин в день, а робочий графік був два дні через один.

Б) дисципліна

Я повинен був приходити на роботу до 9 годин, без запізнень. Моє робоче місце завжди мало бути в чистоті. У кінці робочого дня я повинен був прибирати своє робоче місце і прилеглу до нього територію. У мої обов'язки входило відкривати намет, у міру продажів виставляти новий товар на полиці, знати перелік і опис товару.

В) трудове законодавство

Г) оподаткування на оплату праці

Т. до. я був прийнятий на роботу офіційно, то мені, як і більшості працевлаштованих громадян України, доводилося платити наступні податки:

1) Податок на прибутки фізичних осіб;

2) Єдиний соціальний внесок.

1. Спонукання до написання теми

А) практика влітку

Я пішов працювати влітку оскільки хотів мати свої особисті грошові кошти і звільнити батьків на невеликий період від витрати грошей на мої особисті потреби. Я працював в сувенірному наметі на Приморській площі з 7 липня по 25 серпня 2011 року. Це була не лише моя перша робота, але і мій перший досвід у сфері малого бізнесу. Ця робота навчила мене відповідальності і дисциплінувала мене, а також дала можливість стати частково фінансово незалежним. Ця була важка, але цікава робота, під час якої я дізнався дуже багато нового і цікавого. Після того, як я зіткнувся з торгівлею на практиці, мені захотілося дізнатися, чи співпадають мої практичні знання з теоретичним матеріалом.

Б) інтерес і зв'язок теорії з практикою

1) Від потреби запрацювати грошей, і від конкуренції на ринку праці мені довелося не дотримувати трудовий кодекс і працювати по 8 годин втягай замість 4 покладених.

2) Багато хто ЧП не бажає брати недосконало літніх на роботу оскільки відбуваються дуже великі витрати на оплату праці(він повинен платити повну ставку), в других ЧП доводиться платити податок за найманого робітника, і для нашого міста це непогані гроші( близько 1000 грн. в місяць). Але мені повезло, я влаштувався до батька свого знайомого, так що у мене було більше шансів залишитися на своєму місці.

3) Перевірки часто не відвідували наш торговельний намет, і тільки податкова інспекція.